



～水産物輸出拡大に向けて～

日本産水産物の輸出をめざす企業様の海外商談会への参加募集！

水産物・水産加工品輸出拡大協議会は、『水産物の輸出を目指す、加工事業者や国内商社等の添付『ロサンゼルス商談会』への参加者約 20 社を募集します』

1. 補助の対象者：日本産水産物の輸出を目指す、水産物生産・加工事業者と国内商社等
2. 補助の対象費目： 旅費、交通費、宿泊費、食材費等実費の1/2。(※1)
3. 対象期間：2017年2月開催のLA商談会参加期間と、これに前後して独自に個別商談をする期間を含む（最長10日間）
4. 申請方法： 商談計画等を作成し、本協議会事務局へ申請（補助を受け商談を実施した場合は、商談件数、成約及び見込等成果を報告。）
5. 問い合わせ先：水産物・水産加工品輸出拡大協議会（一般社団法人大日本水産会内）  
住所 107-0052 東京都港区赤坂1-9-13 三会堂ビル8F  
Tel：03-3585-3585 今野、浅川、光富  
E-Mail：konno@suisankai.or.jp
6. 締切：平成28年12月末日（応募者多数の場合、計画内容を協議会で審査して決定。）

※1 補助対象は1社1名に限り、上限30万円まで。（加工事業者、商社等の複数名での渡航も可。）

出張期間は出発日を含めて最長10日間。また、海外で商談会を開催する場合は、会場費等についても別枠で補助の対象とする。

## ロサンゼルス商談会概要

開催日時： 2017年2月27日（月）午後2時半～6時半  
会場： Miyako Hybrid Hotel 宴会場  
住所 21381 S Western Ave, Torrance, CA 9050  
電話 (310) 212-5111

### 【イベントの概要】

前半 2:30PM～4:00PM

- 〔セミナー〕 米国消費者 1,000 人対象シーフード嗜好調査サマリー発表
- 上記調査結果による人気シーフードメニューデモと試食  
（ロサンゼルス Sushi Chef Institute 校長アンディ・マスダ氏）
  - パワーポイントによる日本からの出展企業紹介

後半 4:00PM～6:30PM

- 〔商談〕 各社出展ブース（テーブル）での商品デモ・商談
- ロサンゼルス側来場者・商談相手  
現地水産物・食品輸入業者、日米系食品ディストリビューター、食品ブローカー、小売業者、レストラン関係者（バイヤー、シェフ）、フード・レストラン関係ブロガー／レポーターなど

5PM： ドリンク、軽食をサーブいたします。



年 月 日

水産物・水産加工品輸出拡大協議会 御中

貴社名

住所

担当者氏名

連絡先： Tel

E-Mail

水産物・水産加工品輸出商談に係る補助申請の件

日本産水産物の海外輸出商談に対する補助の申請を致したく、よろしく検討いただきます様、お願い申し上げます。

【商談会名等】

水産物・水産加工品輸出拡大協議会主催商談会名：

独自の海外出張商談：

【商談日程】

日時： 年 月 日 ( ) ～

出張先国及び商談場所：

商談会等主催者：

同行出張予定企業：

- |        |       |       |
|--------|-------|-------|
| ① 企業名： | 担当者名： | 部署・役職 |
| ② 企業名： | 担当者名： | 部署・役職 |
| ③ 企業名： | 担当者名： | 部署・役職 |

【費用概算】

- ・交通費：航空運賃： 円 ( ⇄ )
- ・国内・現地交通費： 円
- ・宿泊費： 円 ( 円/泊 x 泊)
- ・食材費
- ・会場費・商談会参加料： 円

費用概算 約 円/1社

【期待される効果】

【商談アイテム】

- ①
- ②
- ③
- ④
- ⑤

【目標】

商談会成約目標売上：            百万円

※4～5年後には            百万円の年間の売り上げを目標とします。

【商談相手企業】

- ・ 商談会に参加する輸出先国のバイヤー等
- ・ 独自出張される場合、具体的な商談相手企業名および業態

- ①
- ②
- ③
- ④
- ⑤

以上